

**SERVEI DE SUBSCRIPCIÓ DEL SOFTWARE DE SUPORT D'ADEQUACIÓ DE LA DEMANDA EN PROVES D'IMATGE ESR IGUIDE PEL SERVEI DE DIAGNÒSTIC PER LA IMATGE ESR IGUIDE DEL CONSORCI SANITARI DE TERRASSA**

**1. Objecte del contracte.**

L'objecte del contracte és la implementació, integració i subscripció, d'un software de suport, lligat a la pròpia petició electrònica de la història clínica, que orienti als professionals sobre quina és la prova més indicada en funció de la simptomatologia clínica i la orientació diagnòstica dins l'entorn de Diagnosi per la Imatge del Consorci Sanitari de Terrassa.

**2. Elecció del procediment**

Es tramita un procediment negociat sense publicitat regulat a l'article 168, 2º de la Llei de Contractes del Sector Públic atesa la necessitat de contractar el servei de la implementació, integració i subscripció, d'un software de suport que orienti als professionals sobre quina és la prova més indicada en funció de la simptomatologia clínica i la orientació diagnòstica a l'empresa Quality and Safety in Imaging GmbH, que ostenta els drets d'exclusivitat en la distribució de la plataforma ESR iGuide.

**3. Vigència del contracte.**

La vigència del contracte és de cinc anys sense possibilitat de pròrroga.

**4. Classificació que s'exigeix als participants i justificació.**

Sense perjudici del previst a l'apartat següent, serà suficient per acreditar la solvència econòmica i financera i tècnica l'aportació de la classificació següent:

Obligació de presentar classificació: SI NO ☒

No és d'aplicació cap classificació empresarial.

**5. Criteris de Solvència tècnica o professional i econòmica i financera, amb la justificació**

Els criteris de solvència tècnica, econòmica i financera i les condicions especials d'execució requerits a la licitació són els que millor poden justificar que l'empresa compta amb els recursos econòmics i tècnics suficients per donar resposta a la contractació del servei de la implementació, integració i subscripció, d'un software de suport que orienti als professionals sobre quina és la prova més indicada en funció de la simptomatologia clínica i la orientació diagnòstica per al Consorci Sanitari de Terrassa.

- **Solvència econòmica i financera:**

El volum anual de negocis dels darrers tres anys conclosos ha de ser d'almenys una vegada i mig el valor estimat del contracte, si la seva durada no supera l'any, o el valor anual mig del contracte, si la seva durada és superior a l'any.

Aquesta circumstància s'acreditarà mitjançant l'aportació dels comptes anuals aprovats i dipositats al Registre Mercantil (és imprescindible que s'aporti el model normalitzat del Registre Mercantil) o en el registre oficial que correspongui o, en el cas d'empresaris individuals no inscrits al Registre Mercantil, mitjançant el llibre d'inventaris i comptes anuals legalitzats per aquest Registre.

- **Solvència tècnica: Els licitadors acreditaran la seva solvència tècnica pels mitjans següents:**

Els licitadors hauran d'acreditar que l'import anual acumulat en l'any de major execució dels darrers tres anys dels subministraments corresponents al mateix tipus o naturalesa que el que correspon a l'objecte del contracte és d'almenys el 70% de l'annualitat mitja del contracte de cada un dels lots, si s'escau, als quals les empreses concorrin.

Aquesta circumstància s'acreditarà mitjançant l'aportació d'una relació dels subministraments realitzats per l'interessat en el curs dels darrers tres anys, corresponents al mateix tipus o naturalesa al que correspon l'objecte del contracte, especificant l'import, les dates i el destinatari públic o privat. En el cas de destinataris públics, els subministraments realitzats s'entendran acreditats si s'aporta certificat expedit o visat per l'òrgan competent. En el cas de destinataris privats, els subministraments realitzats es

podran acreditar mitjançant certificats expedits per aquests o, en el seu defecte, mitjançant declaració del licitador. Els certificats de bona execució emesos per destinataris públics podran ser comunicats directament per aquesta entitat a l'òrgan de contractació.

Per determinar la correspondència entre els subministraments acreditats i el de l'objecte del contracte, es verificarà la coincidència entre els tres primers dígit dels seus respectius codis CPV.

## **6. Criteris d'adjudicació, justificació i aspectes de negociació**

La selecció de l'oferta més avantatjosa es determinarà tenint en compte la millor relació qualitat-preu amb l'objectiu d'obtenir ofertes de gran qualitat, en aplicació dels criteris d'adjudicació que a continuació es relacionen.

La seva configuració respon a la voluntat d'aconseguir la millor rendibilitat i eficiència del contracte fent servir criteris econòmics i de qualitat, Tots ells vinculats a l'objecte del contracte i formulats de manera objectiva, respectant en tot moment els principis d'igualtat, no discriminació, transparència i proporcionalitat.

La puntuació màxima establerta de **100 punts**, del total de 100, per a la proposta de valoració econòmica, pretén garantir l'estabilitat pressupostària del CST.

Les fórmules aplicades per tal de valorar els criteris d'adjudicació són les que consten a la Directiu 1/2020 d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica de la Direcció General de Contractació Pública.

### CRITERIS D'ADJUDICACIÓ

- CRITERIS AVALUABLES DE FORMA AUTOMÀTICA: fins a 100 punts
  - ✓ Valoració econòmica: fins a 90 punts
  - ✓ Valoració tècnica objectiva: fins a 10 punts

### **Valoració econòmica**

- ✓ Implementació i integració: fins a 10 punts

### Fórmula a aplicar:

$$P_v = \left[ 1 - \left( \frac{O_v - O_m}{IL} \right) \right] \times P$$

$P_v$  = Puntuació de l'oferta a valorar  
 $O_v$  = Oferta a Valorar  
 $O_m$  = Oferta Millor  
 $IL$  = Import de la Licitació  
 $P$  = Punts criteri econòmic

L'import màxim de la licitació es 10.500,00€ sense IVA.

- ✓ Subscripció anual (fins 50.000 proves/recomanacions): fins a 80 punts

Fórmula a aplicar:

$$P_v = \left[ 1 - \left( \frac{O_v - O_m}{IL} \right) \right] \times P$$

$P_v$  = Puntuació de l'oferta a valorar  
 $O_v$  = Oferta a Valorar  
 $O_m$  = Oferta Millor  
 $IL$  = Import de la Licitació  
 $P$  = Punts criteri econòmic

L'import màxim de la licitació anual és 16.500,00€ sense IVA.

### **Valoració tècnica objectiva**

- ✓ Integració per web HL7 en format xml versió 2.5: fins a 10 punts

Donada la voluntat del CST per garantir una millor i més fiable integració amb els seus sistemes d'informació (GestorCST), es valorarà que l'empresa adjudicatària implementi la integració per web HL7 en format xml versió 2.5 a l'inici o durant la vigència del contracte.

Fórmula a aplicar:

- Si l'empresa licitadora no es compromet a fer una integració via serveis web HL7 en format xml versió 2.5 → 0 punts
- Si l'empresa licitadora es compromet a fer una integració via serveis web HL7 en format xml versió 2.5 → 10 punts

### **Aspectes de negociació**

Atenent al que disposa l'article 169 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, l'oferta econòmica s'estableix com l'aspecte de negociació.

### **7. Pressupost base de licitació desglossat.**

El pressupost base de licitació és de 93.000,00 €, sense IVA (112.530,00 euros IVA inclòs). Sent la vigència del contracte de cinc anys:

<b>Anys</b>	<b>Import anual sense IVA</b>	<b>Import anual IVA inclòs</b>
1a anualitat	27.000,00 €	32.670,00 €
2a anualitat	16.500,00 €	19.965,00 €
3a anualitat	16.500,00 €	19.965,00 €
4a anualitat	16.500,00 €	19.965,00 €
5a anualitat	16.500,00 €	19.965,00 €
<b>Total</b>	<b>93.000,00 €</b>	<b>112.530,00 €</b>

**Valor estimat del contracte amb indicació de tots els conceptes que l'integren, incloent els costos laborals, si existeixen.**

El valor estimat del contracte detalla tots els conceptes definits a l'article 101 de la Llei de Contractes del Sector Públic d'acord amb la tipologia del contracte i es concreta en el Plec de Clàusules Administratives Particulars.

- El valor estimat del contracte és 93.000,00 € sense IVA 112.530,00 € IVA inclòs.

S'ha tingut en compte, en allò que li sigui d'aplicació al contracte, els següents conceptes: import total estimat sense IVA, els preus habituals en el mercat, la duració del contracte, la possible pròrroga, modificacions previstes pel contracte, costos derivats de l'aplicació de les normatives laborals vigents, altres costos que es deriven de l'execució material dels serveis, despeses generals d'estructura i el benefici industrial, beneficis per l'adjudicatari fins i tot els que no siguin repercutits per l'entitat contractant, etc..

**Existència de modificació:** No hi ha.

**Motiu de la modificació:** -

**Percentatge de modificacions:** -

**Import que suposa la modificació en el pressupost del contracte:** -

**Pròrroga contractual:** No hi ha.

**Import de la pròrroga:**

- Indicar la necessitat que es vol cobrir amb la licitació relacionat amb l'objecte del contracte.**

Veure informe de necessitats.

#### **9. Motivació de la insuficiència de mitjans.**

Els mitjans propis del CST per portar a terme el servei de la implementació, integració i subscripció, d'un software de suport que orienti als professionals sobre quina és la prova més indicada en funció de la simptomatologia clínica i la orientació diagnòstica, ja que és proveïdor únic i que es l'única empresa que ostenta els drets d'exclusivitat en la distribució de la plataforma ESR iGuide.

#### **10. Decisió de no dividir en lot l'objecte del contracte amb la seva justificació**

La divisió en lots es fonamenta en facilitar l'accés a la contractació pública al major nombre d'empreses. Així es desprèn de l'exposició de motius de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic, en què aquesta es preveu com a mesura de foment emmarcada en la Estratègia Europa 2020. Així mateix, el Considerant 78è de la Directiva del Parlament Europeu i del Consell 2014/24/UE, de 26 de febrer de 2014 disposa:

«Debe adaptarse la contratación pública a las necesidades de las PYME. Es preciso alentar a los poderes adjudicadores a utilizar el código de mejores prácticas que se establece en el documento de trabajo de los servicios de la Comisión, de 25 de junio de 2008, titulado «Código europeo de buenas prácticas para facilitar el acceso de las PYME a los contratos públicos», que ofrece orientaciones acerca de cómo aplicar el régimen de contratación pública de forma que se facilite la participación de las PYME. A tal efecto y para aumentar la competencia, procede animar a los poderes adjudicadores a, en particular, dividir grandes contratos en lotes».

Tanmateix, en aquest cas, el procediment escollit per tramitar aquest procediment és el negociat per raons d'exclusivitat (ex article 168.2.c) 2º LCSP) atès a que només hi ha una empresa que ostenta els drets d'exclusivitat en la distribució de la plataforma ESR iGuide.

Com s'ha pogut constatar en cap cas la divisió en lots propiciaria la concurrència atès a la pròpia naturalesa de la prestació. Per tant considerem que no és adequada la lotització de l'objecte del contracte.

#### **11. Condicions especials d'execució amb la justificació.**

Les que consten en el plec de clàusules administratives i al del Plec de Prescripcions Tècniques, entenent que són imprescindibles per a la correcta execució del contracte.

**12. Partida pressupostària:**

212.0003 Manteniment aplicacions informàtiques

**13. Responsable del contracte**

La Direcció de Serveis de Suport Clínic del Consorci Sanitari de Terrassa.

**14. L'execució del contracte requereix tractament de dades per part de l'empresa contractista:**

☐ NO ☒ SI

Quines?: ☒ Pacients

☐ Administratiu

☒ Personal

La definició de les condicions i garanties del tractament de la informació i dades de caràcter personal a les que l'adjudicatari pugui accedir com a conseqüència del compliment del contracte es regularan a l'encàrrec del tractament que s'annexarà al mateix a la seva formalització.